

# IT - Auf den Punkt

Die ICT GmbH ist ein lösungsorientierter Systemintegrator im Bereich IT-Infrastruktur. Seit mehr als 25 Jahren betreuen wir namhafte mittelständische Kunden aus Industrie, Handel, Dienstleistung und dem Gesundheitswesen im nordwestdeutschen Raum. Partnerschaften mit führenden IT-Herstellern wie Huawei, HPE, Citrix, Microsoft, Watchguard, Fortinet, Veeam, VMware und Anderen bilden die Basis für qualifizierte Projekte und Services.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Sie zum nächstmöglichen Termin als:

## **Vertriebsbeauftragter / Account Manager (m/w/d)**

### **Ihre Aufgaben:**

- Identifizieren und Gewinnen von neuen Geschäftskunden mit Fokus Mittelstand
- Eigenverantwortliche Marktbearbeitung zum Verkauf von IT-Infrastrukturlösungen im Umfeld Server/Storage, Netzwerk, Security und Cloud Diensten auf Basis der o.g. Partnerschaften
- Erfolgreicher Aufbau von langfristigen und vertrauensvollen Kundenbeziehungen
- Kontinuierliche Analyse des Bedarfs bei ihren Kunden und Umsetzung von Kundenanforderungen im Team mit ihren technischen Kollegen
- Sie überzeugen Fachabteilungen und IT durch die Kombination von marktführenden und innovativen Produkten mit professionellen Dienstleistungen und Service
- Betreuung der Vertriebsprojekte über den gesamten Vertriebszyklus bis hin zur Projektabschluss
- Zusammenarbeit mit unseren Partnern im Einkauf und zur Festigung und Vertiefung der Beziehung

### **Sie überzeugen uns mit:**

- Einer abgeschlossenen kaufmännischen Ausbildung mit nachweislichen Erfahrungen im Vertrieb von IT Infrastrukturlösungen und -Services
- Akquisitionsstärke, ausgeprägten kommunikativen Fähigkeiten und Verhandlungsgeschick
- Professionellem Umgang mit Kunden und Partnern
- Sicherem, freundlichem und kompetentem Auftreten
- Projekt- und Teamfähigkeit
- Der Bereitschaft, Neues zu Lernen und der Freude am Umgang mit Menschen
- Einem hohen Maß an Eigenständigkeit und Selbstmotivation
- Einer qualitätsbewussten, leistungsorientierten und unternehmerischen Haltung

### **Unser Angebot:**

Ein vielseitiges und dynamisches Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen und flacher Führungsstruktur. Eine Aufgabe mit Eigenverantwortung und Gestaltungsspielräumen in einem jungen und qualifizierten Team. Ein attraktiver und erfolgversprechender Kundenstamm, die Möglichkeit sich konsequent zu entwickeln und eine leistungsorientierte Bezahlung.

Interessiert? Dann freuen uns auf Ihre Bewerbung z. Hd. Herrn Hindriks

Holsterfeld 30  
48499 Salzbergen

Tel: 05971/98990  
Fax: 05971/989966

hindriks@i-c-t.de

